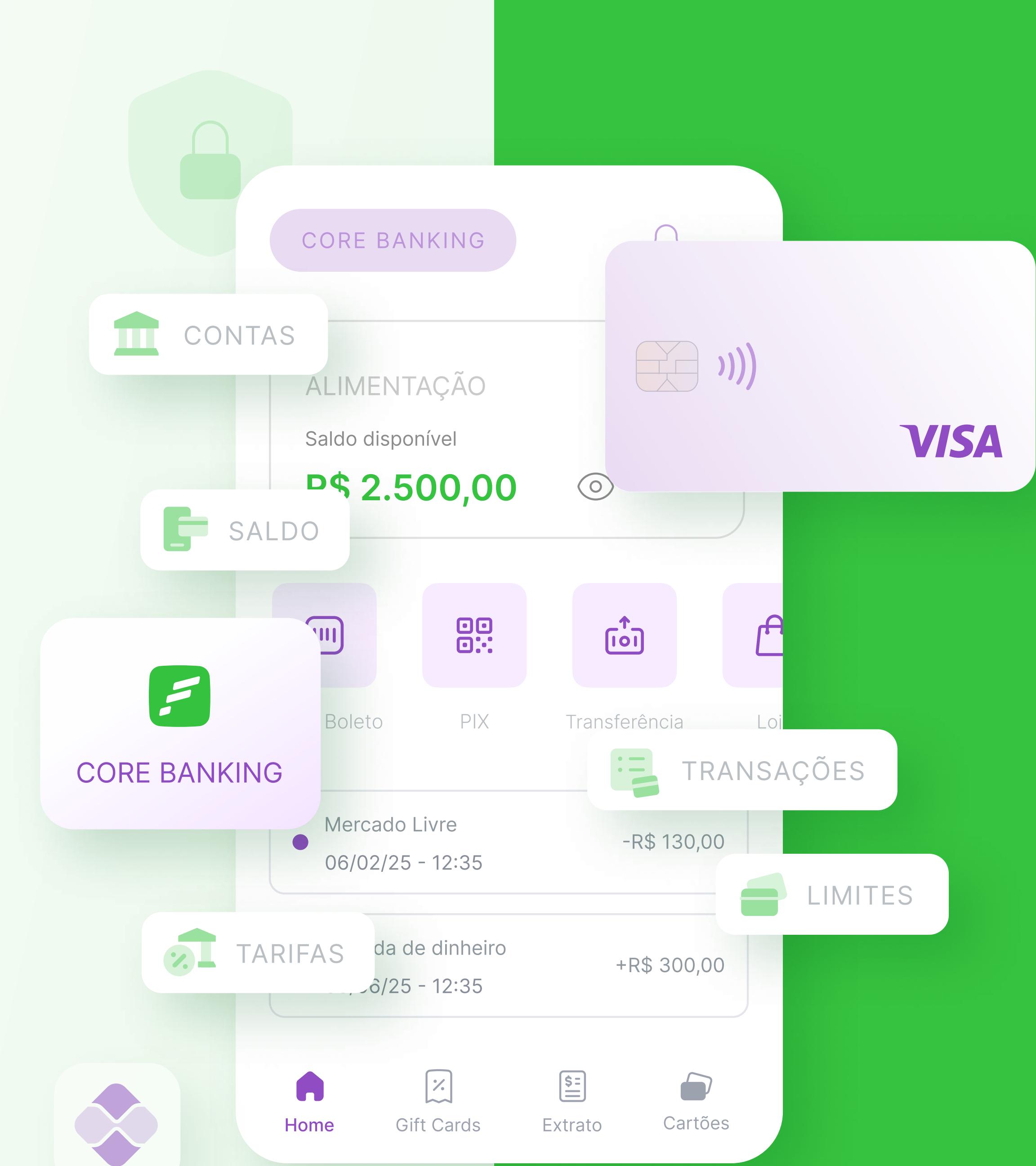


# Quem comanda o seu Core Banking hoje?

Se não for você, então é um fornecedor  
cobrando taxas e mensalidades de uso.



# A conveniência cobra um preço alto.

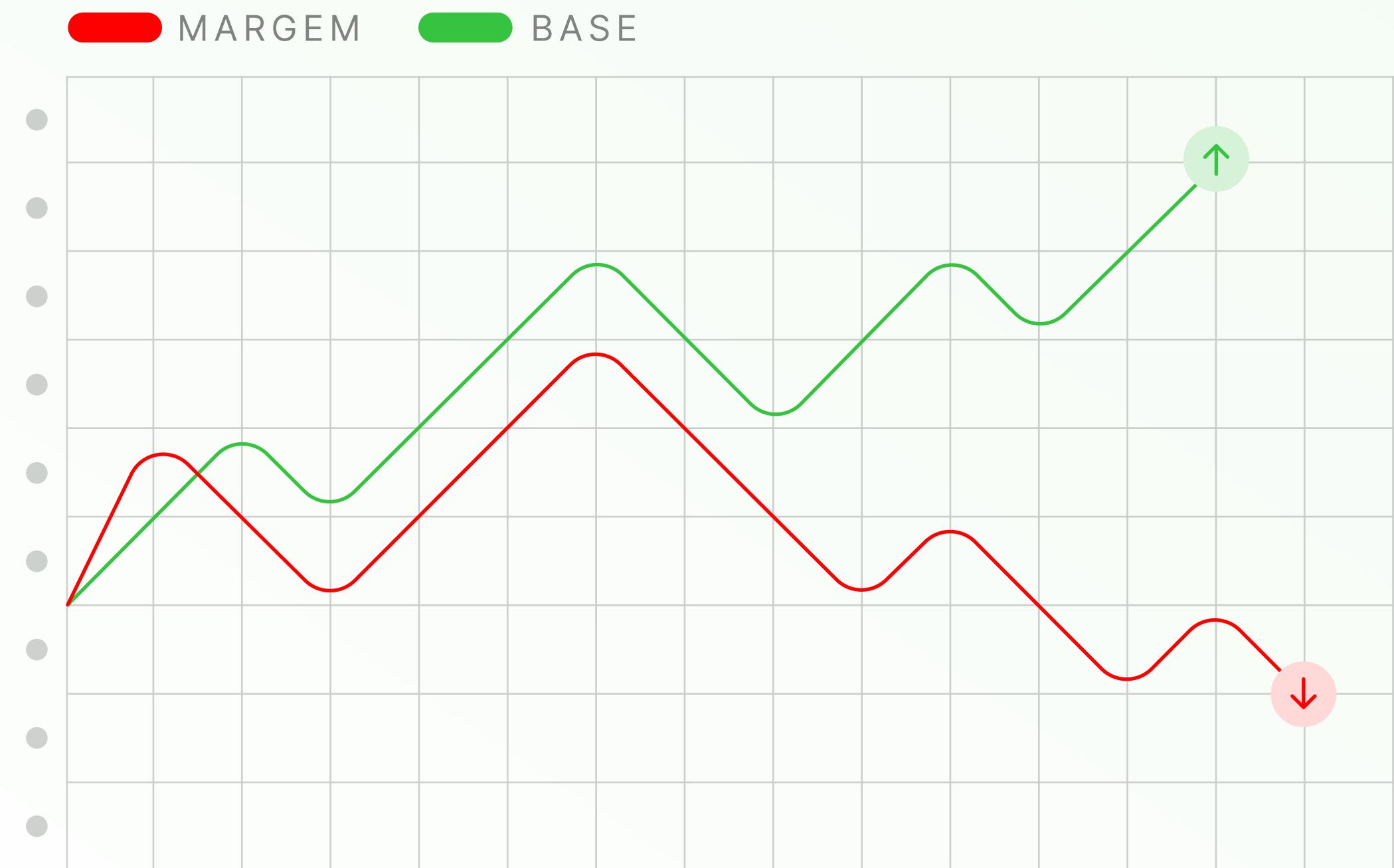
Durante um tempo, o modelo **BaaS** (Banking as a Service) ou **SaaS** (Software as a Service) pareciam geniais. Entregavam tudo pronto e rápido de lançar.

Mas, quando você **não tem um Core Banking realmente seu**, com código-fonte, basta a sua base de usuários crescer para esse aluguel crescer junto.

Cresceu, pagou. Cada vez mais.

-  Cada ajuste depende da fila de outro fornecedor.
-  Cada nova conta, usuário ou transação **vira uma taxa**.
-  E cada evolução de produto **precisa caber nas regras** de terceiros.

Ou seja, enquanto a sua operação escala, sua **margem e autonomia** diminuem.

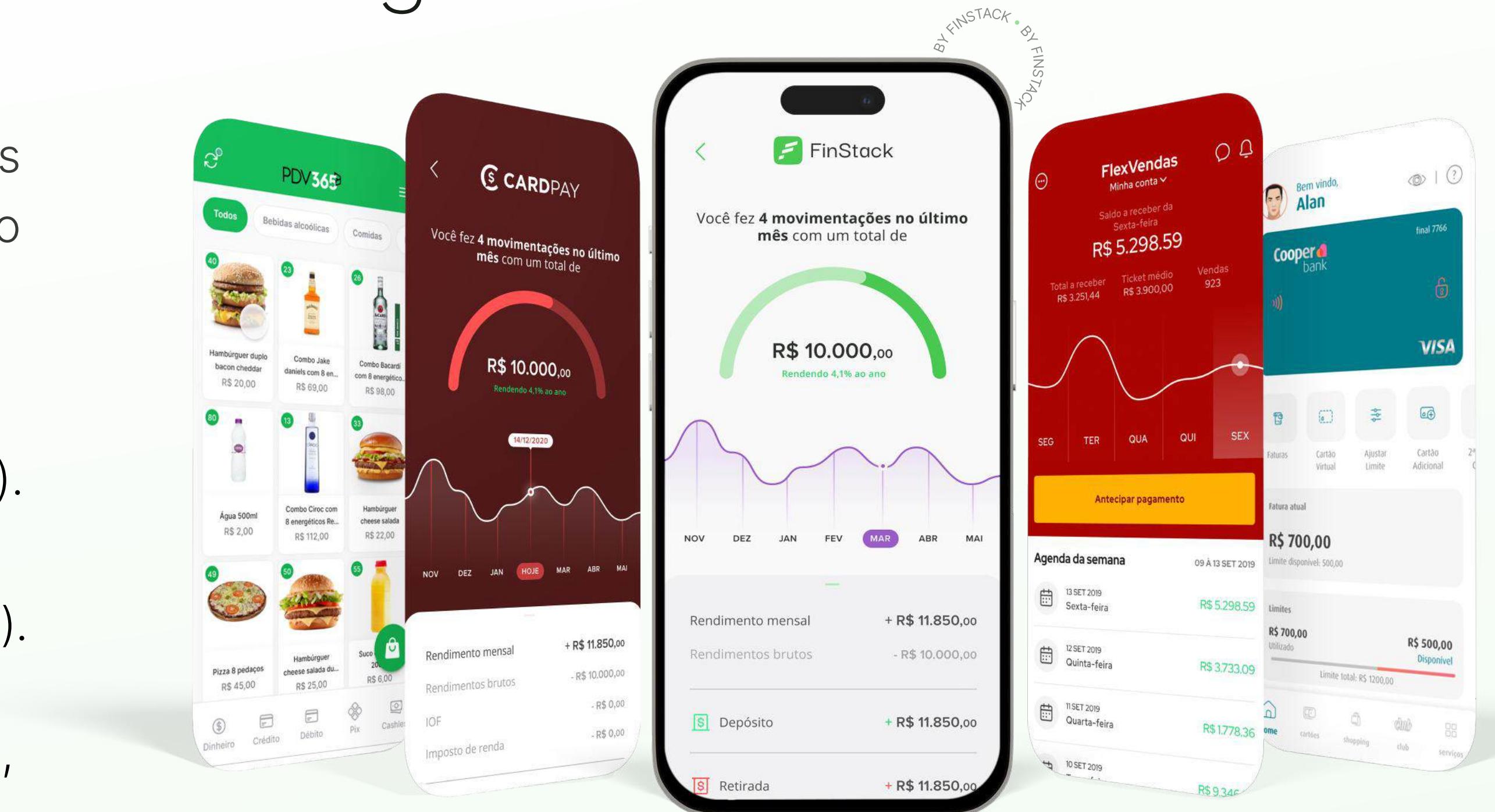


Te parece justo?

# O core não é só sistema. É a **espinha dorsal** do modelo de negócios.

Nos bancos digitais, fintechs e marketplaces mais lucrativos, o core não é terceirizado, é tratado como plataforma proprietária. **É ele que define:**

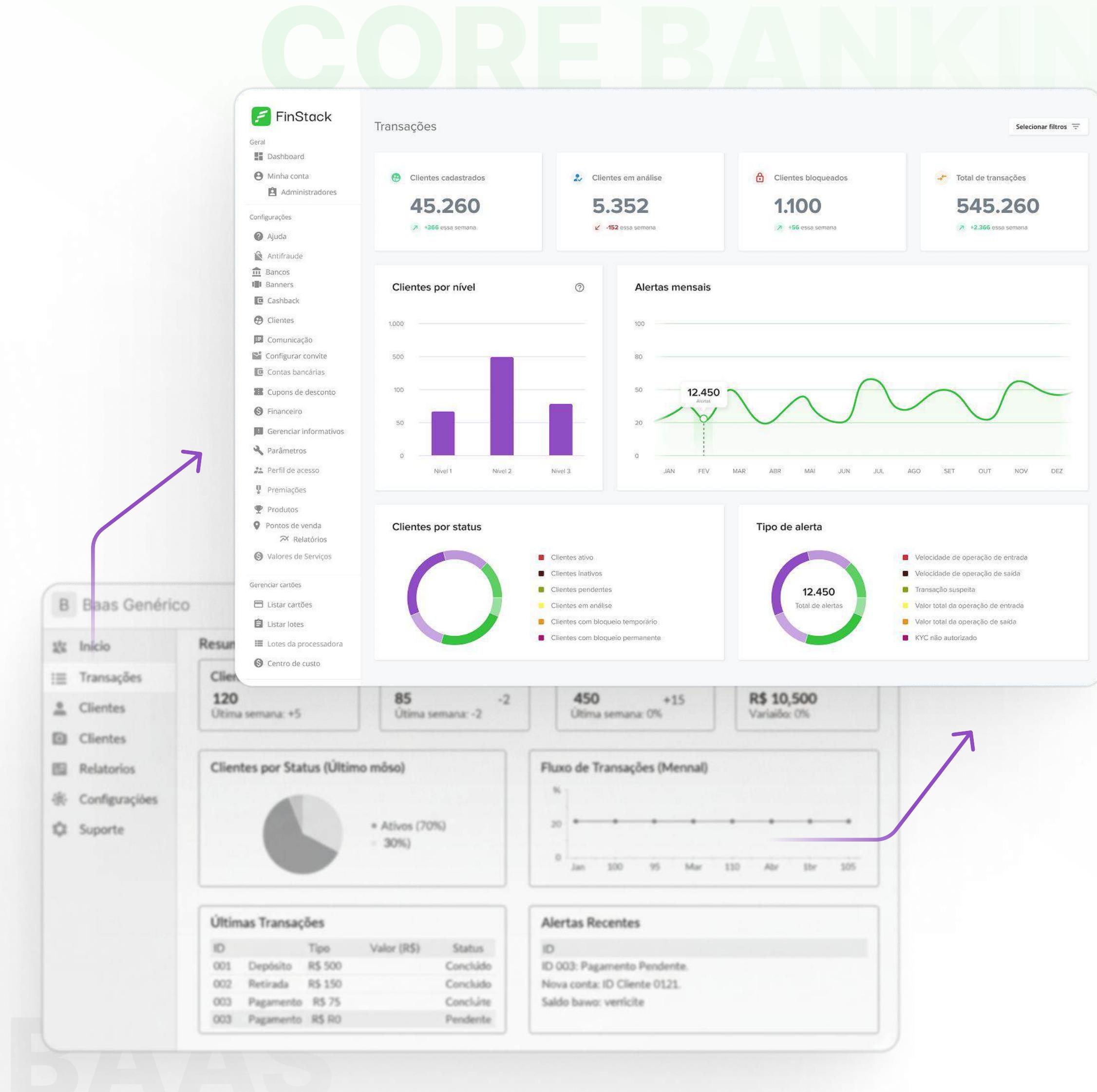
- ⌚ Regras e tarifas (limites, retenções, precificação).
- ⤓ Fluxo do dinheiro (quem autoriza, liquida e concilia).
- 💲 Dados financeiros do cliente: o que vira insight, produto e margem.



Estudos de mercado apontam os benefícios de quem opera o seu próprio Core:

→ Até **30%** em redução de custos.

**2X** Mais rápido para lançar.



The image shows a side-by-side comparison of two dashboard interfaces. On the left is a 'BaaS Genérico' dashboard, which has a more cluttered and less organized layout. It includes sections for 'Transações', 'Clientes', 'Relatórios', 'Configurações', and 'Suporte', each with its own set of charts and data tables. On the right is a 'Core Banking' dashboard, which is much more streamlined and modern. It features a sidebar with a navigation menu and a main area with large, clear charts for 'Transações' (showing 'Clientes cadastrados: 45.260', 'Clientes em análise: 5.352', 'Clientes bloqueados: 1.100', and 'Total de transações: 545.260'), 'Clientes por nível', 'Alertas mensais', 'Clientes por status', and 'Tipo de alerta'. The 'Core Banking' dashboard is visually cleaner and more focused on key performance metrics.

Empresas que deixam de usar BaaS ou SaaS e passam a ser **dona do core** operam com:

-  **Escala previsível** (você define o custo incremental).
-  **ROI crescente** (cada transação rende pra você).
-  **Liberdade de produto** (integra e lança em semanas, sem fila de terceiros).
-  **Experiências sob medida** (sem pedir permissão pra personalizar).

Agora, como fazer isso **sem parar a operação**?

# Core Banking próprio não só é upgrade. É autonomia.

Adotar um core proprietário é escolher construir **patrimônio tecnológico**, e não pagar aluguel de software.

Com a Finstack, você não precisa começar do zero.

## E o melhor: sem taxas e sem mensalidades.

 Componentes Modulares

 O Código é seu



Tenha acesso, agora mesmo,  
a um time especializado.

Veja como seria na sua operação.  
Fale com um especialista.

Quero um diagnóstico



comercial@uds.com.br • finstack.com.br